

RESPONSABLE DE SITE (H/F)

Essonne – Loiret (Montargis/Orléans)

Le Groupe Bernier est une entreprise familiale qui a démarré dans la distribution automobile en 1947. Notre Groupe, en plein développement, a racheté récemment de nouvelles concessions en Essonne et sur la région Centre, au service d'une stratégie de distribution multimarques (Peugeot, Toyota, Lexus, Citroën, Kia).

Aujourd'hui notre Groupe compte 550 collaborateurs répartis sur 23 concessions en Ile-de-France (Essonne, Yvelines et Hauts-de-Seine), en région Centre et en Normandie.

Dans le cadre de notre développement, nous étudierons les dossiers de candidatures présentant les compétences de :

RESPONSABLE DE SITE - CHEF DES VENTES (H / F)

Rattaché hiérarchiquement au dirigeant représentant la marque (Peugeot, ou Toyota, ou Citroën), vous êtes le responsable opérationnel de la concession et assurez également l'animation de l'équipe de ventes.

Fonctions

- Vous exercez par délégation le pouvoir de commandement sur le personnel du site
- Vous assurez la mission de responsable des Ventes du site par votre animation directe des équipes VN-VO
- Vous êtes responsable de la réalisation et du contrôle des objectifs de vente de vos équipes et des services du site
- Vous animez les réunions d'équipe, analysez les reporting, donnez les objectifs à venir, et motivez vos collaborateurs
- Vous êtes garant de la bonne application de la politique commerciale et rendez compte au dirigeant de votre activité, de vos résultats, et du développement des compétences de l'ensemble de vos collaborateurs
- Conjointement avec la Direction, vous êtes l'interlocuteur privilégié du constructeur automobile
- Vous contribuez à la formation et au développement de l'image locale de la Marque, de la plaque et du site.

Profil

- Issu de l'automobile, vous justifiez d'une expérience significative en management avec notamment une appétence et une capacité marquées pour la vente
- Vous avez la culture du résultat notamment sur le pilotage de la rentabilité de site
- Vous avez le souci de la bonne gestion financière de votre périmètre (moyens à allouer, arbitrages, ...)
- Une expérience sur les marques représentées par le Groupe serait un +

Qualités humaines recherchées :

- Sens des responsabilités et de l'intérêt général

- Autonomie et disponibilité
- Capacité d'analyse et d'anticipation
- Sens du contact et du commerce
- Initiative
- Orientation performance

Si vous êtes intéressé(e) par cette opportunité, merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature, CV et lettre de motivation sous réf. « 2017RESP » à contact.recrutement@groupebernier.com.